





WAS SIE VOR DEM START IHRER KI-REISE WISSEN MÜSSEN! 1.

Sind Sie bereit, dass wir uns gemeinsam auf diese KI-Reise begeben und unsere KI-basierte Optimierungsplattform besser kennenlernen? Wir gehen davon aus, dass Ihre Antwort "Ja" lautet, und freuen uns, Ihnen mitteilen zu können, dass Sie sich auf dem Weg zu einer besseren Bestandskontrolle und Absatzprognose befinden. Der Kern unserer gemeinsamen Reise ist es, das Risiko zu senken und Ihnen zu helfen, alle Vorteile zu verstehen, bevor Sie die gesamte Lösung in Ihrem Unternehmen einsetzen.

Bevor Sie die Reise antreten, ist es ratsam, gleich zu Beginn alle notwendigen Schritte richtig zu planen. Wir möchten Sie bitten, diese beiden wichtigen Punkte zu beachten, bevor Sie mit dem Ausfüllen unserer vordefinierten Vorlage beginnen:

- Für die beste Simulation sind 2 Jahre Daten pro Artikel erforderlich, und
- Sie können eine Excel-Datei oder drei CSV-Dateien (eine Datei pro Blatt) erstellen, falls eine große Datenmenge nicht in Excel passt.

Dazu bitten wir Sie, die folgenden Datenblätter auszufüllen:

- Sales (erforderlich),
- Items (erforderlich),
- Vendor (erforderlich),
- Orders (optional),
- Substitutes (optional),
- Item Status (optional),
- Promotions (optional),
- Package conversion (optional).

SALES - ERFORDERLICH 2.

Das "Sales" Datenblatt besteht aus 6 Spalten:

- Date enthält Daten ab heute 2 Jahre (oder weniger),
- Item code ist der Artikelcode für den aktuellen Artikel,
- Sales Quantity ist der tatsächliche Verkauf dieses Artikels an diesem Tag:
 - Am 24.2.2019 haben wir 30 Einheiten von Artikelcodel verkauft,
- Stock Quantity enthält den Lagerbestand am Ende des Monats (ein Wert pro Monat):
 - Am 28.2.2019 hatten wir 7012 Artikel auf Lager,
- **Purchase Quantity** ist die Anzahl der auf Lager gelegten Einheiten:
 - Am 28.3.2019 haben wir 1800 Einheiten von Artikelcodel auf Lager gebucht, was den Gesamtbestand auf 5431 Einheiten erhöht,
- Daily Stock Quantity ist die Anzahl der Einheiten am Ende des Tages.

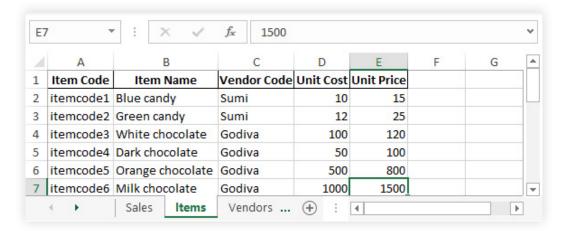
	Α	В	С	D	E	F	Ŀ
1	Date	Item Code	Sales - Quantity	Stock - Quantity	Purchase - Quantity	Daily Stock - Quantity	L
2	24.2.2019	itemcode1	30	0	0	7250	
3	25.2.2019	itemcode1	65	0	0	7185	
4	26.2.2019	itemcode1	91	0	0	7094	
5	27.2.2019	itemcode1	47	0	0	7047	
6	28.2.2019	itemcode1	36	7012	0	7012	
7	1.3.2019	itemcode1	81	0	0	6931	
8	2.3.2019	itemcode1	64	0	0	6867	
9	3.3.2019	itemcode1	56	0	0	6811	



3. **ITEMS - ERFORDERLICH**

Das Datenblatt "Items" enthält Informationen über die Artikel, für die wir den Service ausführen. Es enthält fünf Spalten, von denen drei Pflichtfelder sind und zwei optional sind:

- (erforderlich) Item Code ist der Artikelcode des Artikels
- (erforderlich) Item Name ist der Name des Artikels
- (erforderlich) Vendor Code ist der Lieferantencode
- (optional) Unit Cost ist der Einkaufspreis pro Einheit
- (optional) Unit Price ist der Verkaufspreis pro Einheit



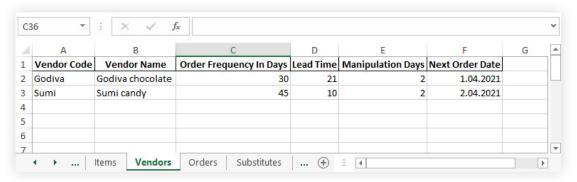
VENDORS - ERFORDERLICH 4.

Das Datenblatt enthält alle Lieferanten, die mit den Artikeln im Datenblatt "Items" verbunden sind, sowie deren Bestellparameter. Wir können einen oder mehrere Lieferanten haben. Das Datenblatt "Vendors" enthält sechs Spalten, die alle für die Generierung der Bestellvorschläge erforderlich sind.

Die Spalten sind:

- Vendor Code ist der Lieferantencode
- Vendor Name ist der Name des Lieferanten
- Order Frequency in Days ist die Anzahl der Tage zwischen zwei Aufträgen
- Lead Time ist die Zeit in Tagen, die für die Lieferung von Artikeln benötigt wird
- Manipulation Days ist die Zeit in Tagen, die benötigt wird, um Artikel in das Lager einzulagern
- Next Order Date ist das Datum des nächsten Auftrages, zu dem wir die Bestellvorschläge generieren werden

Hinweis: Im folgenden Beispiel sehen wir, dass wir bei dem Lieferanten Godiva auf monatlicher Basis (30 Tage) bestellen möchten und dass wir die erste Bestellung am 1.4.2021 machen möchten. Die Zeit zwischen der Bestellung und dem Einlagern der Artikel beträgt 23 Tage (Vorlaufzeit + Manipulationstage).





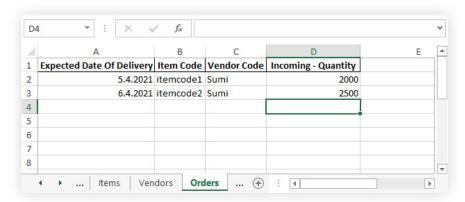
5. ORDERS - OPTIONAL

Für den Fall, dass wir bereits einige Bestellungen aufgegeben haben und erwarten, dass die Artikel in Zukunft auf Lager gelegt werden, können wir die Artikel und Mengen in diesem Blatt auflisten.

Das Datenblatt enthält vier Spalten:

- Expected Date of Delivery ist das Datum der erwarteten Einlagerung des Auftrags
- Item Code ist der Code eines Artikels, für den wir die Lieferung erwarten
- Vendor Code ist der Lieferantencode für den Artikel
- Incoming Quantity ist die zu erwartende Menge

Hinweis: Diese Information wird verwendet, um den zukünftigen Bestand zu simulieren und daraus Empfehlungen für die nächste Bestellung zu generieren.

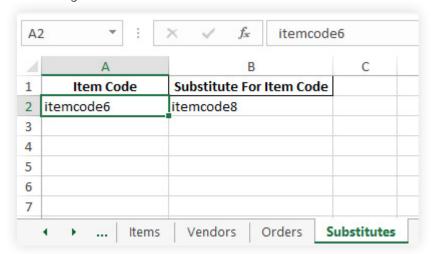


6. SUBSTITUTES - OPTIONAL

In vielen Fällen haben wir eine bestimmte Anzahl von Ersatzartikeln auf Lager. Wir können dieses Datenblatt verwenden, um zwei Artikel miteinander zu verbinden. Wenn wir zum Beispiel einen Artikel auslaufen lassen, für den es einen Ersatzartikel gibt, können wir den verbleibenden Bestand für den Ausverkauf verwenden und nur den neuen Artikel bestellen. Wir verwenden auch historische Daten des auslaufenden Artikels, um die Zukunft des neuen Ersatzartikels zu prognostizieren.

Das Datenblatt "Substitues" hat nur zwei Spalten:

- Item Code der Artikel, für den wir die Empfehlungen generieren
- Substitute For Item Code der Artikel, der ausläuft, für Bestellungen gesperrt oder nicht verfügbar ist



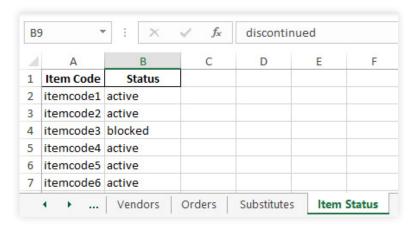


7. **ITEM STATUS - OPTIONAL**

Falls wir Artikel, die nicht mehr aktiv sind, in den PoC aufgenommen haben, sollten wir angeben, welche Artikel aktiv, für Bestellungen gesperrt oder nicht mehr verfügbar sind. Wir können diese Informationen in diesem Blatt angeben.

Das Datenblatt "Item Status" enthält zwei Spalten:

- Item Code der Artikel, für den wir die Empfehlungen generieren
- Status zeigt an, in welchem Zustand sich das Produkt befindet
 - Es kann aktiv, für den Verkauf gesperrt oder eingestellt sein

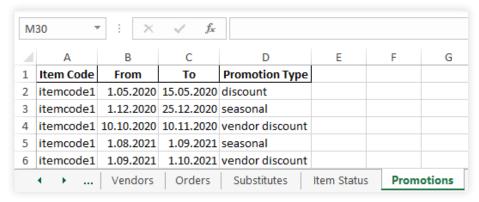


PROMOTIONS - OPTIONAL 8.

Für den Fall, dass wir Werbeartikel oder Promotionen im Allgemeinen auswerten möchten, können wir historische und zukünftige Promotionen pro Artikel in dieses Datenblatt aufnehmen.

Das Datenblatt "Promotions" enthält vier Spalten:

- Item Code der Artikel, für den wir das Aktionsintervall angeben
- From Startdatum der Aktion
- To Enddatum der Aktion
- Promotion Type ist die Art der Aktion
 - ٥ Wir können eine oder mehrere Arten von Werbeaktionen durchführen
 - Standardmäßig haben wir Preisnachlässe, saisonale Rabatte und Lieferantenrabattarten





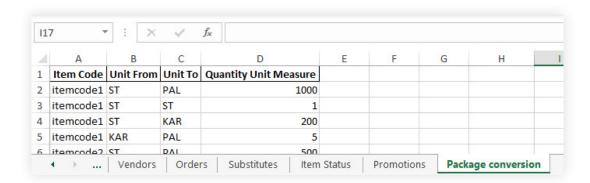
9. **PACKAGE CONVERSION - OPTIONAL**

Wenn wir die Rundung von empfohlenen Bestellungen auf Pakete oder Paletten auswerten wollen, können wir die Umrechnungsarten in dieses Datenblatt aufnehmen. Wir können eine oder mehrere Umrechnungen pro Artikel haben.

Die Paketumwandlung enthält vier Spalten:

- Item Code das Element, für das wir eine Umrechnungsregel haben
- **Unit From** ist das Paket, aus dem wir in ein größeres Paket konvertieren
 - ST = Stück, KAR = Karton, und PAL = Palette
- Unit To ist der Pakettyp, in den wir kleinere Pakete umwandeln
 - ST = Stück, KAR = Karton, und PAL = Palette
- Quantity Unit Measure ist die Menge, die angibt, wie viele Einheiten von der kleineren Einheit (From) zur größeren Einheit (To) gehen

Hinweis: Ein Beispiel, Artikelcodel kann in Stück, Kartons oder Paletten bestellt werden. Eine Palette enthält 1000 Stück und ein Karton enthält 200 Stück. Eine Palette enthält 5 Kartons.





Bei Fragen sind wir jederzeit für Sie verfügbar:

ai.inventory@be-terna.com

Hinweis: Die von Ihnen übermittelten Daten werden ausschließlich dazu verwendet, die großartigen Möglichkeiten unserer KI-basierten Optimierungsplattform zu demonstrieren und Ihnen nützliche Empfehlungen zu geben, wie Sie Ihr Bestandsmanagement und Ihre Absatzsprognosen verbessern können. Ihre eingereichten Daten werden nicht außerhalb unserer Organisation verbreitet.